

Comment préparer efficacement et concrètement sa transition énergétique ?

Face aux enjeux conséquents et à une réglementation complexe, des opérateurs facilitent les démarches nécessaires à la mise en œuvre de plans stratégiques visant à réduire la consommation d'énergie.

Procéder à la rénovation énergétique de la France afin de préserver ses ressources, d'améliorer la compétitivité de nos entreprises et le pouvoir d'achat des ménages est un impératif. Or le secteur résidentiel est le plus énergivore et le renouvellement du parc immobilier très lent : 75% des bâtiments dans lesquels nous vivrons en 2050 ont déjà été construits. Des acteurs privés sont engagés pour démocratiser et développer les actions d'économie d'énergie. Ainsi, GEO PLC, créée en 2008 à l'initiative d'un entrepreneur français passionné et engagé, Christophe Février, promeut ces actions et accompagne entreprises, collectivités et particuliers sur le territoire national.

>>Un opérateur énergétique d'utilité publique

Dès sa création, GEO PLC avait pour vocation de promouvoir et financer les économies d'énergie des partenaires (entreprises, collectivités, artisans, négoce etc.) grâce au dispositif des Certificats d'Economie d'Énergie (CEE). Dynamisme dans l'action et pertinence de ses offres ont accéléré sa croissance et sa notoriété. Ainsi, sa filiale Partager la Croissance, créée en 2010, obtint rapidement de l'Etat, le statut de Structure Collective attestant ainsi

de la crédibilité de ses services. Fort de son expérience auprès de tous les acteurs de l'énergie (fournisseurs, professionnels de la rénovation énergétique, artisans et négoce en matériaux, collectivités et particuliers), GEO PLC développe constamment de nouveaux services pour proposer des solutions globales d'efficacité énergétique. « Dans cette perspective, nous avons acquis en 2013 un bureau d'études énergétiques, GEO Energie & Services. GEO PLC accompagne désormais ses partenaires dans l'intégralité de leurs démarches : détection de gisements d'économies d'énergie (diagnostics énergétiques), préconisations techniques de travaux d'amélioration, scénarii de financement, accompagnement à la maîtrise d'ouvrage, maîtrise d'œuvre et suivi de consommation sur le long terme », indique Gaël Bassaglia, Responsable Ingénierie et Process.

>>Les engagements de GEO PLC dans l'accompagnement

Proximité et technologie sont les deux axes clés de GEO PLC. L'objectif : faciliter les prises de décision vers la rénovation énergétique. Grâce à des équipes déployées à travers tout le territoire, le premier axe permet un accompagnement personnalisé des clients dans leurs travaux, de la sensibilisation aux montages administratifs et financiers des dossiers. Le deuxième axe vise à la mise en place d'outils numériques qui ont été créés et adaptés pour permettre aux partenaires de simuler, de A à Z, un projet de travaux et calculer la prime énergie à laquelle ils peuvent prétendre. Des portails web, ergonomiques et intuitifs, ont par exemple, été développés pour les clients de Leroy Merlin ou d'autres grandes surfaces de bricolage. « Pour aller plus loin, GEO PLC a créé Plus Vert Demain, une plateforme numérique permettant aux particuliers d'évaluer le profil énergétique de leur habitat. Par ce biais, ils peuvent se voir proposer des projets de travaux adéquats incluant aides financières et économies potentielles sur la facture énergétique », précise Samuel Thieffry, responsable des marchés et ventes. Marc Tombez, secrétaire général, d'ajouter : « dans le cadre de notre engagement au cœur de la transition énergétique, nous travaillons également à la formation et sensibilisation de nos partenaires. Ainsi, près de 2000 artisans ont été formés à la mention « Reconnu Garant de l'Environnement ». Mention qui deviendra obligatoire en 2015 pour les artisans voulant faire bénéficier à leurs clients particuliers de primes financières. » Reconnue « PME innovante », par la multinationale Salesforce, nommée en 2014 au Grand Prix des Entreprises de croissance (catégorie Green Tech et énergie, progression du CA de 20M€ à 100M€ en 2 ans) avec un bureau d'étude certifié OPQBI 1905, GEO PLC récolte le fruit de son engagement sans faille. Depuis sa création, le dispositif des CEE aura permis d'économiser près de 80 TWh, soit l'équivalent de la consommation annuelle de Paris ! ■



>Christophe Février.

Ce qu'ils en pensent :

« Depuis plus de 3 ans, nous avons développé une relation forte pour développer une offre de service complète et sur-mesure favorisant notre relation client. A ce jour, bientôt 3 M € de primes auront été distribuées auprès de nos clients. Les évolutions récentes de GEO PLC en termes d'organisation et d'offres devraient nous permettre d'accélérer très fortement notre développement. Notre volonté est de rester leur partenaire leader. »

Bertrand Varaigne - responsable Programme Performance Energie- SIG France

« Constatant que les particuliers sont mal orientés autour des aides de la rénovation énergétique dont les CEE, notre association de consommateurs a décidé de proposer une offre de marché en direction de ses adhérents. Nous avons créé l'offre Prime Cash Énergie en partenariat avec GEO PLC qui nous apporte une grande compétence et une gestion professionnelle du dossier. Il s'agit d'une des premières expériences d'actions communes entre une association et une société, expérience que nous jugeons enthousiasmante. »

François Carlier - Délégué Général de la CLCV